

# Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

## Säljare som vill framåt.

EnjoyIT är specialister inom infrastruktur, informationshantering och integration. EnjoyIT är en strategisk viktig partner till IBM och tillför kompetens och erfarenhet för att ge kunderna mesta möjliga värde av sina investeringar. EnjoyIT har långsiktigt arbetat med att skapa kundvärden genom djup teknisk kompetens och goda kundrelationer. Företaget expanderar och har ambitionen ta ytterligare marknadsandelar. EnjoyIT är idag 24 anställda med kontor i Bromma.

### Din roll

---

Din roll blir att sälja systemlösningar till befintliga och nya kunder från behovsanalys till avslut. I din roll som säljare har du intäktsansvar och kommer att få jobba under fria former och lägga upp din egen planering av hur säljarbetet skall genomföras. Inom företaget finns en stark säljkultur och det finns möjlighet att få stöd från kollegor, försäljningschef och VD om så behövs

Som säljare på Enjoy IT är det viktigt att du "nätverkar" hos företagets leverantörer och andra intressenter inom branschen för att synliggöra Enjoy IT´s kompetens. I din roll som säljare förstår du att prioritera tiden till kundkontakter och driva affärerna framåt från första kontakt till affär.

### Din bakgrund

---

Vi söker en person med säljerfarenhet av komplex försäljning och vi välkomnar sökande från andra branscher då vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper. Du har dokumenterad erfarenhet av försäljning från tidigare positioner och ansvarat för egen intäkts budget. Du har en övergripande IT kompetens för att kunna föra en relevant diskussion med kunder.

### Dina personliga egenskaper

---

EnjoyIT har snabba beslutsvägar kombinerat med en lyhördhet för sina anställda och det är en förutsättning att du kan agera efter samma motto. För att trivas på Enjoy IT uppskattar du en miljö präglad av hög förändringstakt. Du är en god kommunikatör och är van vid en öppen dialog mellan kunder och medarbetare. För att företaget skall kunna expandera krävs att du är initiativrik, målinriktad, flexibel och driver frågor självständigt.

De personliga egenskaperna värderas högt då arbetet består av många olika kontakter, kunder, konsulter, och leverantörer.

### Övrigt

---

Enjoy IT erbjuder ett utvecklande arbete i ett framgångsrikt företag. Anställningsvillkoren är konkurrenskraftiga med goda förtjänstmöjligheter. Kontoret har en trevlig atmosfär och ligger i Bromma.

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 25 september. Tiden för tillträde är snarast möjligt. Ansökan sänder du till [michael.soderberg@salescraft.se](mailto:michael.soderberg@salescraft.se) .

Kontaktperson är:

# Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

Michael Söderberg  
Sales Craft Consultant  
Båtvägen 6  
SE-184 51 Österskär  
SWEDEN  
Tel. +46 (0)709774016  
Mail: [michael.soderberg@salescraft.se](mailto:michael.soderberg@salescraft.se)