

Sales Craft - Rekrytering



KAMIC Groups okomplicerade affärsfilosofi bygger på att fler klarar mer än en. Starka, väletablerade specialister kan genom att samspela med varandra utvecklas och gå vidare. Tillsammans kan vi erbjuda bred kompetens och ett stort utbud av komponenter och totallösningar inom ett flertal områden.

- EL OCHELEKTRONIK
- SÄKERHET
- UTRUSTNING FÖRBREDBANDSMARKNADEN

KAMIC Group består av elva handels- och agenturföretag i Sverige, Finland och Norge. Tillsammans är vi ca 130 anställda och beräknas omsätta ca 550 miljoner SEK räkenskapsåret 2006/2007. Gruppen ingår i AMPLEXXKONCERNEN



Microsec AB är ett av de ledande företagen inom säkerhet. Vi levererar våra produkter till installatörer och elgrossister över hela landet. Produktprogrammet omfattar huvudsakligen inbrottslarm, brandlarm samt passerkontroll. Sortimentet är mycket brett, och täcker såväl privatmarknaden som industrins behov av betryggande säkerhetsprodukter. Väl beprövade produkter från välkända fabriker som är testade under svenska förhållanden, garanterar hög kvalitet. Även den personliga servicen och kompetensen är styrkor som värdesätts av våra kunder. Microsec AB är medlem i branchföreningen SWELARM. På den här företagsajten hoppas vi att ni finner mycket intressant information. Tveka inte att kontakta oss för ytterligare information.

Försäljningschef

Din roll

Du kommer att bli försäljningschef på Microsec AB. Företaget är ett av de ledande företagen inom säkerhet och levererar produkter till installatörer och grossister över hela landet.

Du får personalansvar för hela företagets verksamhet. I rollen som försäljningschef sitter du i företagets ledningsgrupp och rapporterar direkt till koncernledningen inom Kamic Group. För att vara framgångsrik i befattningen krävs att du har god socialförmåga och kan hantera olika typer av människor. Du skall kunna motivera personalen till att samverka och kunna skapa en lagkänsla.

I arbetsuppgifterna ingår att leda och utveckla Microsec. Genom din förmåga att skapa kundfokus och försäljning säkerställer du fortsatt framgång för företaget. Du är en driven säljare som tycker om kundkontakter och vet att affärer sker hos kund.

Placeringsort är Stockholm och du kommer att ansvara för 8 personer.

Sales Craft - Rekrytering

Din bakgrund och personliga egenskaper

Vi söker en person med gedigen arbetslivserfarenhet varav några år i arbetsledande befattning, helst inom säkerhetsmarknaden. Du skall ha dokumenterad erfarenhet av personal- och budgetansvar. Dina personliga egenskaper värderas högt då arbetet består av att motivera och engagera personalen till bra prestationer. Stor vikt läggs vid din förmåga att skapa affärsmöjligheter och för att lyckas måste du kunna hantera många kundkontakter.

Vi erbjuder Dig ett stimulerande självständigt arbete i en expansiv marknad där du blir en viktig del av bolaget.

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.
Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 12 Juni. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post:
Michael Söderberg
Sales Craft Consultant AB
Telefon: 0709 774 016

E-post: michael.soderberg@salescraft.se

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".