

SAFESIDE

SafeSide arbetar med avancerad IT-säkerhet och befinner sig i en av de just nu mest expansiva marknaderna inom IT. Du kommer in i en mycket intressant bransch då företaget nu söker en driven storkundssäljare, som är beredd att växa in i rollern som säljchef

SafeSide är ett kompetensföretag inom säkerhetslösningar för stora och medelstora företag. Företaget har en mycket hög kompetens och lång erfarenhet av nätverk, säkerhet och informationshantering. SafeSide har stor efterfrågan på både renodlade tjänster och kundlösningar och har haft en kraftfull expansion under de senaste åren.

Säljchef med känsla för operativ försäljning

Din roll

Vår nya försäljningschef har ansvaret för att driva företagets inäktsbudget genom att sälja tjänster och lösningar till befintliga och nya kunder. Du arbetar själv operativt med större säljprojekt samtidigt som du stimuleras av att coacha och vidareutveckla dina medarbetare. I din roll som försäljningschef har du personalansvar samt intäkts- och kostnadsansvar. Du rapporterar till VD och deltar aktivt i ledningsgrupparbetet.

För att lyckas ska du behärska försäljningsarbetet från behovsanalys till avslut, och hantera befintliga såväl som nya kunder till Safeside.

Safeside expanderar snabbt och du som försäljningschef säkerställer att avdelningen växer itakt med att säljvolymerna ökar.

Du vet att som försäljningschef ligger företagets framtid hos kunderna och du har därmed fokus på kundrelationerna.

Din bakgrund

Vi söker en person med säljerfarenhet inom IT, helst inom säkerhetslösningar. Du kan visa på dokumenterad erfarenhet av komplex försäljning och tidigare personalansvar. Du har en övergripande IT-kompetens inom främst säkerhetslösningar och kan föra en relevant diskussion med kunder.

Dina personliga egenskaper

För att trivas på SafeSide uppskattar du en miljö präglad av en hög förändringstakt. Du är en god kommunikatör och är van vid en öppen dialog med kunder och mellan medarbetare. För att företaget skall kunna expandera krävs att du är initiativrik, målinriktad, och driver frågor självständigt.

Dina personliga egenskaper, särskilt din sociala förmåga, värderas högt då arbetet består av många olika kontakter med kunder, konsulter och leverantörer.

Övrigt

SafeSide erbjuder ett utvecklande arbete i ett framgångsrikt företag. Anställningsvillkoren är konkurrenskraftiga och med goda förtjänstmöjligheter. SafeSide sitter idag i nya fräscha lokaler i Solna.

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan snarast!

I rekryteringen samarbetar vi med **Sales Craft Consultant AB**.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock **senast den 20 Januari**. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post till: michael.soderberg@salescraft.se

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".