

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

Enterprisesäljare med säljchefsambitioner.

SafeSide arbetar med avancerad IT-säkerhet och befinner sig i en av de just nu mest expansiva marknaderna inom IT. Du kommer in i en mycket intressant bransch då företaget nu söker en driven storkundssäljare, som är beredd att växa in i rollern som säljchef

SafeSide är ett kompetensföretag inom säkerhetslösningar för stora och medelstora företag. Företaget har en mycket hög kompetens och lång erfarenhet av nätverk, säkerhet och informationshantering. SafeSide har stor efterfrågan på både renodlade tjänster och kundlösningar och har haft en kraftfull expansion under de senaste åren.

Din roll

Du kommer att sälja tjänster och lösningar till befintliga och nya kunder. Företaget arbetar även med seminarier, workshops och telemarketing för att finna nya kunder och det blir en av dina arbetsuppgifter att följa upp dessa aktiviteter.

Som säljare på SafeSide är det också viktigt att du "nätverkar" hos företagets leverantörer och andra intressenter inom branschen för att synliggöra SafeSides kompetens.

Företaget är expansivt och framöver finns möjlighet till större ansvar för rätt kandidat.

Din bakgrund

Vi söker en person med säljerfarenhet inom IT, helst inom säkerhetslösningar. Du kan visa på dokumenterad erfarenhet av komplex försäljning med egen intäktsbudget. Du har en övergripande IT-kompetens inom främst säkerhetslösningar och kan föra en relevant diskussion med kunder.

Dina personliga egenskaper

För att trivas på SafeSide uppskattar du en miljö präglad av en hög förändringstakt. Du är en god kommunikatör och är van vid en öppen dialog med kunder och mellan medarbetare. För att företaget skall kunna expandera krävs att du är initiativrik, målinriktad, och driver frågor självständigt.

Dina personliga egenskaper, särskilt din sociala förmåga, värderas högt då arbetet består av många olika kontakter med kunder, konsulter och leverantörer.

Övrigt

SafeSide erbjuder ett utvecklande arbete i ett framgångsrikt företag. Anställningsvillkoren är konkurrenskraftiga och med goda förtjänstmöjligheter. SafeSide sitter idag i nya fräscha lokaler i Solna.

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan snarast.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 7 december. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post till: michael.soderberg@salescraft.se

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".