

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you



24 Solutions AB är en leverantörsberoende specialist inom Informationstillgänglighet. Vårt kunderbjudande består av lösningar och tjänster inom datalagring och tillgänglighet. Företaget grundades 2001 och finns i Stockholm, Göteborg och Sundsvall. Idag är vi ca 30 anställda.

Försäljningschef

24 Solutions expanderar kraftigt och förvärvar fler och fler kunduppdrag. Nu förstärker vi organisationen med en driven försäljningschef. Du ansvarar för företagets intäktsbudget och skall vara drivande i företagets fortsatta expansion.

24 Solutions erbjuder kompetens och produkter för att ge kunderna driftsäkra, skalbara lösningar inom informationshantering. Företaget har idag en imponerande kundlista som kommit till genom den djupa kompetensen hos företagets konsulter och säljarnas professionella affärsmannaskap.

Din roll

Vår nya försäljningschef tar ansvaret för att driva försäljningsarbetet på det orter vi är verksamma (Stockholm, Göteborg, Sundsvall samt Malmö inom kort). Du arbetar både själv operativt med försäljning och tillsammans med företagets säljare i olika säljprojekt. Du ska också coacha och vidareutveckla dina medarbetare i deras affärsmannaskap. I din roll som försäljningschef har du personalansvar samt intäkts- och kostnadsansvar. Du rapporterar till VD och förväntas delta aktivt i ledningsgrupparbetet.

För att lyckas ska du behärska försäljningsarbetet från grunden, från behovsanalys till avslut, och kunna hantera befintliga såväl som nya kunder till 24 Solutions. Du ska dessutom ha förmåga att coacha och vidareutveckla dina medarbetare i deras affärsmannaskap.

Du kommer att få jobba under fria former och lägga upp din egen planering men som stöd finns en stark säljkultur hos 24 Solution och möjlighet till stöd från VD om så behövs.

Din bakgrund

Vi söker en person med gedigen säljferfarenhet och helst några år med chefserfarenhet. Du har dokumenterad erfarenhet av försäljning med eget intäktsansvar och övergripande kompetens inom informationshantering. Du har högskoleutbildning eller motsvarande kunskaper.

Vi letar efter en person som med sin säljkompetens, IT-kunnande, ledaregenskaper och ambition har möjlighet att på längre sikt kunna ta ytterligare ansvar inom företaget.

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

Dina personliga egenskaper

För att trivas på 24 Solutions uppskattar du en miljö som präglas av en hög förändringstakt. Din personlighet är entusiasmerande och du jobbar för att skapa en gruppkänsla. Du är en god kommunikatör och van vid en öppen dialog med kunder och medarbetare emellan. För att företaget skall kunna expandera krävs att du är initiativrik, målinriktad, flexibel och driver frågor självständigt.

Dina personliga egenskaper värderas högt då arbetet består av många olika kontakter med kunder, konsulter, leverantörer och övriga intressenter.

Övrigt

24 Solution erbjuder ett utvecklande arbete i ett framgångsrikt företag. Anställningsvillkoren är konkurrenskraftiga med goda förtjänstmöjligheter. Kontoret har en trevlig atmosfär och ligger i Nacka.

Stämmer beskrivningen in på Dig ser vi fram emot din ansökan.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningar och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 20 december. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post till:

E-post: michael.soderberg@salescraft.se

Michael Söderberg
Sales Craft Consultant AB
Telefon: 0709 774 016

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".