

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you



Intelligent Enterprise Integration är specialiserade på integration av z/OS och har under senare år fokuserat på integration i en arkitektur byggd runt SOA och Web Services. I våra integrationsprojekt använder vi produkten Shadow RTE som funnits på marknaden i över 12 år och idag rankas som den överlägset bästa produkten för z/OS integration. Som komplement till våra integrationslösningar har vi även produkter för SOA Governance i form av AmberPoint som är marknadsledande inom området. Vi har ett stort antal kunder i Norden; banker och försäkringsbolag som använder Web Service lösningar för att integrera existerande affärslogik och data i distribuerade miljöer. IEI har idag 8 anställda och omsätter 30 msek.

Försäljningschef med VD ambitioner

Intelligent Enterprise Integration AB är integratör av Web Services med specialistkompetens inom z/OS. IEI erbjuder kompetens och produkter för att ge kunderna driftsäkra, skalbara lösningar som följer SOA. IEI bildades för 6 år sedan som en avknoppning och har varit lönsamt sedan första verksamhetsåret. Företaget har arbetat långsiktigt och har idag en imponerande kundlista inom integrationslösningar av affärskritiska Web Services applikationer. IEI har stor efterfrågan på både tjänster och produkter och har haft en kraftfull expansion senaste åren. Nästa steg är att rekrytera en säljchef som initialt skall sälja företagets befintliga och nya produkter men också rekrytera och utveckla företagets säljavdelning. Kandidaten skall ha potential att växa in i rollen som VD.

Din roll

Din roll blir att förstärka säljavdelningen med operativ säljarbete och parallellt rekrytera fler säljare. Du skall ha en stor social förmåga för att kunna hantera befintliga så väl som nya kunder till IEI.. För att lyckas skall du sälja från behovsanalys till avslut. I din roll som säljchef har du personalansvar med intäkt och kostnadsansvar och du rapporterar till VD. I din roll som säljchef kommer du ofta få möjligheten att representera hela företaget och blir därmed stimulerad av att presentera företaget såsom olika lösningar inför kunder, leverantörer och övriga intressenter. För att lyckas som försäljningschef kan du arbeta självständigt och ta egna initiativ. Du kommer att få jobba under fria former och lägga upp din egen planering men som stöd finns en stark säljkultur hos IEI och det finns möjlighet att få stöd från VD om så behövs.

Din bakgrund

Vi söker en person med gedigen säljferanhet varav helst några år med chefs erfarenhet. Du har dokumenterad erfarenhet av försäljning med egen intäkts ansvar. Du har övergripande kompetens inom integrationslösningar. Din personlighet är entusiasmerande och du jobbar för att skapa en gruppkänsla. Du har högskoleutbildning eller motsvarande. De personliga egenskaperna värderas högt då arbetet består av många olika kontakter, kunder, konsulter, leverantörer och övriga intressenter.

Vi letar efter en person som med sin säljkompetens, IT kunnande, ledaregenskaper och ambition har möjlighet att på längre sikt ta över ansvaret som VD.

Sales Craft - Rekrytering

Improvement for you

Dina personliga egenskaper

För att trivas på IEI uppskattar du en miljö präglad av hög förändringstakt. Du är en god kommunikatör och är van vid en öppen dialog mellan kunder och medarbetare. För att företaget skall kunna expandera krävs att du är initiativrik, målinriktad, flexibel och driver frågor självständigt.

De personliga egenskaperna värderas högt då arbetet består av många olika kontakter, kunder, konsulter, och leverantörer.

Övrigt

IEI erbjuder ett utvecklande arbete i ett framgångsrikt företag. Anställningsvillkoren är konkurrenskraftiga med goda förtjänstmöjligheter. Kontoret har en trevlig atmosfär och ligger i Nacka.

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 20 september. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post:

Michael Söderberg
Sales Craft Consultant AB
Telefon: 0709 774 016

E-post: michael.soderberg@salescraft.se

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".