



Vinga Ljus AB har idag 16 anställda och beräknas 2008 omsätta ca. 50 mkr. Företaget ingår i affärsområdet KAMIC GROUP Light & Safety inom KAMIC GROUP. KAMIC GROUP består i sin tur av tolv skandinaviska handels- och agenturföretag grupperade i affärsområden som väl matchar de marknadssegment vi vänder oss till. Tillsammans är vi ca 130 anställda och beräknas 2007 omsätta ca 550 miljoner SEK. Läs mer om Vinga Ljus på www.vingaljus.se och www.kamicgroup.com.

S Ä L J A R E

Vinga Ljus AB expanderar och söker en driven säljare med placering vid vårt kontor i Stockholm. Företaget erbjuder marknadens starkaste produktutbud i en marknad som växer då belysning till fasader, stödljus och ergonomi blir allt viktigare.

Din roll:

Du kommer att göra uppsökande försäljning hos grossister och konsulter med en mycket stark produktportfölj. Vinga Ljus erbjuder ett brett belysningssortiment och företaget är välkänt på marknaden. Ditt säljdistrikt kommer att vara Södermanland, Östergötland och Gotland.

Din bakgrund:

Du har en teknisk utbildning troligtvis från el/tele och kan uttrycka dig väl i tal och skrift. Vi tror att du har kunskaper om den svenska elbranschen och dess marknad. För att lyckas är du drivande och självgående med erfarenhet från tidigare säljarbete. Företagskulturen bygger på frihet under ansvar och vi förutsätter att du arbetar strukturerat och noggrant.

Vi erbjuder:

Ett spännande och utvecklande jobb med fina förmåner och stora möjligheter att själv påverka dina arbetsdagar. Du får representera kända varumärken med stor potential i en fortsatt växande bransch. Du erbjuds tjänstebil för att kunna utföra din arbetsuppgifter.

Arbetstid: Du jobbar kontorstid men vid mässarrangemang och kundaktiviteter sträcker sig arbetet ibland in på kvällstimmarna.

Stämmer beskrivningen in på Dig så ser vi fram emot din ansökan.

I rekryteringen samarbetar vi med Sales Craft Consultant AB.

Kontaktperson är Michael Söderberg: Tfn: 0709 774 016

Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Vi kommer att behandla ansökningarna och göra intervjuer löpande. Vi vill därför ha din ansökan så snart som möjligt, dock senast den 10 April. Tiden för tillträde är snarast möjligt.

Skicka din ansökan per e-post:
Michael Söderberg
Sales Craft Consultant AB
Telefon: 0709 774 016

E-post: michael.soderberg@salescraft.se

www.salescraft.se

Sales Craft - Rekrytering

Vi är specialister på rekrytering av säljare, säljchefer och säljorienterade VD: ar. Vi ser på säljarbetet som ett hantverk. Oavsett om du söker en säljorienterad VD, säljchef eller säljare gäller det att hitta rätt "hantverkare" till rätt uppgift. Sales Craft har utvecklad en metod för att genomföra arbetsprov med säljare för att fördjupa bilden av säljförmågan och säljprofilen. Arbetsprovet är ett viktigt delmoment i rekryteringsprocessen för att hitta rätt "hantverkare".